



Ausbildung zum
Heart-Seller
mit Denys Scharnweber

Tausende
begeisterte
Teilnehmer
/innen



Lehrtrainer
Denys Scharnweber
blickt auf über 20 Jahre
erfolgreiche Verkaufs- und
Praxis-Kompetenz zurück

Das Beste aus vielen erfolgreichen Strategien für Ihren Erfolg



DENYS SCHARNWEBER
AKADEMIE

Der Heart-Seller vereint die Neurolinguistische Programmierung (NLP), das Resonanztraining sowie die erfolgreichsten Kommunikations- und Überzeugungsstrategien von herausragenden Verkäufern in einem ganz neuen, faszinierenden System.

Die Ausbildung erstreckt sich über 5 Blöcke à 2 Tage und ist systemisch aufgebaut. Jede/r Teilnehmer/in erhält zum Training Studienunterlagen und wird nach erfolgreicher Absolvierung des Trainings zertifiziert zum Heart-Seller (ISO 9001 DEKRA).

Die Denys Scharnweber Akademie gehört in Deutschland zu den ganz wenigen Akademien, die sich der Qualitätsprüfung der DEKRA 9001 unterzieht.

DURCH DEN HEART-SELLER...

- ... wird Ihre Wahrnehmung gestärkt
- ... werden Verkaufsblockaden gelöst
- ... verdoppelt sich Ihr Umsatz
- ... wird Ihre Kreativität im Verkaufsprozess wesentlich verbessert
- ... sichern Sie Ihren Verkaufsabschluss
- ... werden Herz und Verstand beim Verkauf in Einklang gebracht
- ... steigern Sie Ihr Selbstbewusstsein
- ... und noch vieles mehr (siehe Inhalte und Themen)

»NRS ist die Verbindung von NLP, Resonanz-training und den erfolgreichsten Überzeugungsstrategien. «

NEURO Kommunikation und Sprache \ Denken \ Fühlen \ Handeln \ Repräsentationssysteme \ Wahrnehmungs- und Verarbeitungsprozesse | **RESONANZ** Kernkompetenzen erfolgreich kommunizieren \ Wahrnehmung \ Rapport \ Sinnestraining \ Herz \ Balance der Emotionen \ Ökologie \ **SELLING** Persönlichkeitsprofile \ NLP | Verkaufshypnose und Kaufmotive \ Strategien zum Verkauf

TRAINIERT WIRD MIT DER NRS-STRATEGIE

NEURO repräsentiert das Nervensystem des Menschen, die Gesamtheit aller Nervenzellen in einem Organismus. Über die Sinne werden in Form physikalischer Reize Informationen aus der Umwelt aufgenommen und im Nervensystem verarbeitet. Dieser Prozess ist vieldimensional, spielt sich auf zahlreichen Ebenen ab und beeinflusst das menschliche Verhalten.

RESONANZ beschreibt eine intensive und harmonische Beziehung in der zwischenmenschlichen Kommunikation. Jedes menschliche Verhalten ist abhängig vom inneren Zustand, den Werten und Gefühlen eines Individuums. Um Resonanz zu erreichen, müssen Körper und Geist eine Einheit bilden, im Einklang miteinander sein. Wenn Kommunikationspartner im Denken, Fühlen und Handeln

übereinstimmen, entstehen sogenannte positive Resonanzphänomene: Eigene Fähigkeiten werden erkannt und bewusst eingesetzt, man erhält Zugang zu den eigenen Ressourcen, Leistungen werden optimiert, Verkauf und Umsatz gesteigert sowie das Sympathiepotenzial erhöht.

SELLING Basis aller Kaufentscheidungen sind die Emotionen eines Individuums. Daher ist es wichtig, den Kunden, aber auch Ihnen selbst ein gutes Gefühl zu vermitteln. Wenden Sie in Ihren Verkaufsgesprächen Strategien an, die gezielt auf Ihre Kunden abgestimmt sind. Auf diese Weise können Sie Ihre Effektivität steigern. Unter Einbeziehung der Werkzeuge der NLP, der Verkaufshypnose und der erfolgreichsten Verkaufsmethoden werden Sie durch NRS zum absoluten Verkaufsprofi.

Ausbildung zum Heart-Seller in 10 Tagen



DENYS SCHARNWEBER
AKADEMIE

INHALTE & THEMEN

- \ Steigerung der kommunikativen Kompetenz
- \ Bedeutung von Zielfindung und Klärung für den Erfolg
- \ Das Erforschen der eigenen, verborgenen Ressourcen und ihr zielgerichteter Einsatz
- \ Veränderungen von Zuständen
- \ Kraft und Geheimnis strukturierter Verkaufsleitfäden
- \ Der Verkäufer als Coach – Regeln und Methoden der Leistungssteigerung
- \ Präsentieren mit allen Sinnen
- \ Emotionale Intelligenz entdecken und entwickeln
- \ Produktstärke und Produktnutzen attraktiv und fühlbar machen
- \ Vorwände und Einwände unterscheiden, analysieren und behandeln
- \ Das Geheimnis, jederzeit frei und selbstbewusst aufzutreten
- \ Überzeugender verkaufen und verhandeln durch gezielte Wahrnehmung der Resonanz
- \ Ängste und Blockaden lösen und deren Energien für den Erfolg nutzen
- \ Resonanzbasierte Techniken in der Kommunikation und Rhetorik
- \ Schärfung von Achtsamkeit, Beobachtung und Wahrnehmung
- \ Richtig fragen mit der Sherlock-Holmes-Technik
- \ Installation bewusster und unbewusster Verkaufsprozesse
- \ Geschäftsabschlüsse leicht gemacht

Einmalig in Deutschland:
Die Geheimnisse der K.I.-
Energie im Business

WARUM DEN HEART-SELLER

Beantworten Sie bitte für sich die folgenden Fragen:

Bekommen Sie mühelos Kundentermine?

Haben Sie mehr Verkaufsabschlüsse als andere Anbieter oder Kollegen?

Fällt es Ihnen leicht Preise zu verhandeln?

Bekommen Sie leicht Empfehlungen?

Haben Sie in den letzten 2 Jahren Ihren Umsatz erheblich gesteigert?

Erzeugen Sie immer Vertrauen?

Können Sie andere Menschen auf Knopfdruck begeistern?

Erreichen Sie Ihre gesetzten Ziele?

Können Sie sich gut in die Lage Ihres Gegenübers versetzen?

Haben Sie eine gute Selbstwahrnehmung?

Fällt es Ihnen leicht aufkommende Einwände zu behandeln?

Kennen Sie die Geheimnisse der Sprach-Hypnose?

Können Sie Verkaufsblockaden schnell und einfach lösen?

Wissen Sie wie Cross-Selling funktioniert?

Wir helfen Ihnen ein »nein« in ein »ja« zu verwandeln!

Kompetenz für Ihren Erfolg Denys Scharnweber



DENYS SCHARNWEBER
AKADEMIE

Lehrcoach Denys Scharnweber blickt auf zwanzig Jahre erfolgreiche Verkaufs- und Praxis-Kompetenz zurück und gilt als Experte für Verkauf, Hypnose und Resonanztraining. Mit seiner Strategie, Menschen gezielt zu fördern, zu fordern und vor allem zu motivieren, prägt der Coach die zukunftsweisende Philosophie des Heart-Sellers.

Denys Scharnweber ist ausgebildeter Wingwave®- und NLP-Lehrtrainer nach DVNLP und Hypnose-Profi. Weiterhin hat er sich lange Zeit dem Studium fernöstlicher Kampfkünste gewidmet und ist Dan-Träger im Karate.

Von all diesen wertvollen Erfahrungen profitieren Sie, wenn Denys Scharnweber Sie ausbildet. Der Trainer schärft Ihre Wahrnehmungsfähigkeiten und Sie erlernen eine unschlagbare Kommunikations- und Verkaufskompetenz.



Mehr Informationen zu Trainings- und Coaching-Systemen, sowie unsere aktuellen Newsletter finden Sie im Internet unter:

www.denysscharnweber.com